

Neu

## Junior Account Manager Landwirtschaft

 Berlin, Deutschland (hybrid)  Angestellte/r  Vertrieb und Verkauf

Wir sind Klim, ein junges Unternehmen mit der Mission, die Landwirtschaft zum Teil der Klimälösung zu machen. Wir wissen, dass die Landwirtschaft einen riesigen Hebel darstellt, um mittels Humusaufbau Kohlenstoffdioxid aus der Atmosphäre zu entziehen. Durch die Investitionen in den Boden kann zusätzlich die Wirtschaftlichkeit der Betriebe durch stabilere Erträge und einen effizienteren Betriebsmitteleinsatz verbessert werden. Wir glauben, dass eine klimaefizientere Landwirtschaft den Schlüssel darstellt, um die Lebensmittelwirtschaft für die Zukunft abzusichern.

Unser Ansatz:

- Wir unterstützen Landwirte dabei, ihre Fruchtfolge durch Methoden aus der regenerativen Landwirtschaft klimaefizienter aufzustellen und weitere Reduktionsmöglichkeiten im Betrieb zu nutzen. Neben einer CO<sub>2</sub>-Speicherung im Boden wird dabei auch die Bodengesundheit verbessert und die Böden werden resilienter gegenüber zunehmenden Starkwetterereignissen.
- Durch unser Zertifizierungssystem, sind wir in der Lage die CO<sub>2</sub>-Speicherung zu quantifizieren und an Unternehmen, die vorwiegend aus der Lebensmittelbranche stammen, zu verkaufen. Damit können wir Landwirte für die Umsetzung von Maßnahmen auf ihren Betrieben vergüten und sie damit zu einem aktiven Teil der Klimälösung machen.
- Wir haben dafür die erste digitale Plattform entwickelt, welche den Landwirten die einfache Dokumentation und Verifizierung ihrer Bemühungen ermöglicht und darüber hinaus Zugang zu Wissen und Beratung zu angepassten Landwirtschaftsmethoden bereitstellt.

Unser Team:

Wir sind ein dynamisches und engagiertes Team von mehr als 50 Mitarbeitern, das von international führenden Investoren unterstützt wird. Um unsere Mission zu verwirklichen,

suchen wir einen Junior Insetting Account Manager Landwirtschaft, der uns dabei unterstützt, unsere Angebote und die Zusammenarbeit mit landwirtschaftlichen Betrieben auszuweiten und kontinuierlich zu verbessern.

## Aufgaben

- Du entwickelst und verantwortest auf landwirtschaftlicher Ebene Projekte mit Unternehmen aus der Lebensmittelbranche mit dem Ziel, eine nachhaltige und stabile Wertschöpfungskette zu gestalten.
- Du stehst in direktem Kontakt zu den Unternehmen und Landwirten der Wertschöpfungskette und motivierst sie, Teil des Projektes zu werden.
- Du begeisterst Landwirte davon, neue Methoden und Maßnahmen im Sinne der Regenerativen Landwirtschaft auszuprobieren und langfristig auf ihrem Betrieb zu etablieren.
- Du überzeugst Landwirte von Dir und Deiner Expertise und sorgst damit für langfristige Veränderung und Partizipation im Projekt.
- Du stellst sicher, dass die Projektziele- und Strategie umgesetzt und erreicht werden.

## Qualifikation

- Du bist auf einem landwirtschaftlichen Betrieb groß geworden, hast eine Ausbildung oder ein abgeschlossenes Studium der Landwirtschaft (Agrarmanagement, -ökonomie, o.ä.).
- Du verfügst über ein fundiertes Verständnis landwirtschaftlicher Praktiken, Herausforderungen, Trends und begeisterst Dich dafür, Veränderungen anzustoßen.
- Deine Stärke ist die Kommunikation und die Sprache der Landwirte. Du kannst Dich in Gesprächen auf unterschiedlich Gemüter einstellen und die Landwirte von Dir überzeugen.
- Du arbeitest gern in Teams, tauscht Erfahrungen aus und strebst eine effektive Zusammenarbeit mit Teammitgliedern aus unterschiedlichen Bereichen an.
- Du kannst flexibel auf externe und interne Herausforderungen reagieren und behältst dabei immer die Projektziele im Blick.

- Du bist zielstrebig, Hürden werden überwunden und wenn nötig agierst Du pragmatisch.
- Du sprichst fließend deutsch.

## Benefits

- Chancen: Du startest bei einem der zukunftsorientiertesten Unternehmen für Regenerative Landwirtschaft und kannst mitgestalten, wie wir unsere Ziele effektiv verwirklichen.
- Wirkung: Mit deiner Arbeit leistest du tagtäglich einen aktiven Beitrag zur Zukunftssicherheit unserer Landwirtschaft, Gesundheit unserer Böden und Schutz unseres Klimas.
- Freiraum: Du hast einen hohen Grad an Gestaltungsspielraum und kannst dich selbst und deine Projekte aktiv steuern
- Attraktive Konditionen: Wir bieten ein wettbewerbsfähiges Gehalt sowie die Möglichkeit zur Teilnahme an unserem Beteiligungsprogramm (VSOP).
- Flexibles Arbeitsmodell: Bei Klim fördern wir eine flexible, hybride Arbeitsweise und machen Remote Arbeit (innerhalb der EU) möglich. Es wäre von Vorteil, wenn du anlassbezogen (ca. zwei Tage je Quartal) in Berlin sein kannst.
- Weitere Benefits: Wir bieten eine Mitgliedschaft im Urban Sports Club Mitgliedschaft, das Deutschland-Ticket, betriebliche Altersvorsorge, Team-Lunches (sofern in Berlin) und regelmäßige Teamevents.

Du bist motiviert und suchst nach einer neuen Herausforderung? Dann bist du bei Klim genau richtig! Wir unterstützen und ermutigen Menschen, die eine berufliche Veränderung wagen möchten, auch wenn sie nicht alle Anforderungen in der Stellenausschreibung erfüllen.

Wir bei Klim glauben an dein Potenzial! Wir wissen, dass jeder Mensch einzigartige Fähigkeiten und Erfahrungen mitbringt, die zum Erfolg unseres Unternehmens beitragen können.

Entscheidend ist deine Motivation, Neues zu lernen und dich weiterzuentwickeln. Wir bieten dir die Möglichkeit, in einem innovativen und dynamischen Team zu arbeiten, an spannenden Projekten mitzuwirken und deine Talente voll auszuschöpfen.

Bewirb dich jetzt und gestalte mit uns die Zukunft der Landwirtschaft!

---



**Klim**


 51-200 Mitarbeitende

 Technologie, Information und Internet

We are Klim - a Berlin-based startup with the mission to make agriculture part of the climate solution. The agricultural sector contributes approximately 25% to our global greenho...

[Mehr lesen](#)

 [Webseite](#)

 [LinkedIn](#)

 [Xing](#)

---

WIR NUTZEN **JOIN**

---

[Home](#) / [Unternehmen](#) / [Jobs bei Klim](#) / [Junior Account Manager Landwirtschaft](#)